

JOIN THE DENK FAMILY



Trainee (m/w/d) Regional Sales Management French-speaking Africa

Seit 1948 ist die DENK PHARMA als Familienunternehmen in mehr als 80 Ländern tätig. Unter unserem Slogan "Quality for your Health – Made in Germany" schaffen wir für alle Kunden mit unseren Produkten Zugang zur Heilung. Als eines der wenigen Pharmaunternehmen weltweit erhalten alle unsere Kunden genau die gleichen Arznei- und Nahrungsergänzungsmittel, wie sie in Deutschland erhältlich sind. Um dies sicherzustellen, werden unsere Produkte nahezu zu 100 % in Deutschland hergestellt, in Deutschland auf ihre Qualität kontrolliert und in Deutschland zugelassen.

Komm zu uns, packe mit an und wir werden zusammen Großartiges erschaffen!

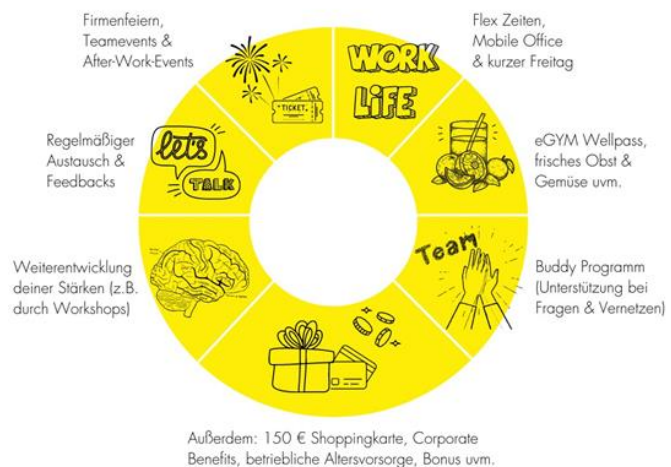
Das sollte dir Spaß machen:

- Bereite dich im Rahmen unseres Traineeprogramm auf die spannende Funktion des Junior Regional Managers (m/w/d) in unserer Verkaufsregion French-speaking Africa optimal vor
- Absolvierung des Programms in 12 Monaten mit pharmazeutischem/medizinischem Hintergrund bzw. in 24 Monaten mit betriebswirtschaftlichem Hintergrund möglich
- Den Regional Director tatkräftig bei Vermarktung und Verkauf unseres breiten Portfolios an Arznei- und Nahrungsergänzungsmitteln und der Führung unseres Vertriebsteams in den Märkten unterstützen. Dadurch trägst du dazu bei, unsere Wachstumsziele sowie unseren Leitsatz "Access to healing in emerging markets" zu erreichen
- Die Weiterentwicklung unseres Geschäftes durch die Erarbeitung von Business Cases für bestehende und neue Märkte vorantreiben
- Durch mehrwöchige Auslandsaufenthalte zusammen mit dem Regional Director ausgewählte Märkte kennenlernen und unsere starken Partnerschaften mit unseren lokalen Sales Teams, Geschäftspartnern, Gesundheitsorganisationen, Apotheken, Ärzten und Co. pflegen und weiter ausbauen
- Im Rahmen deiner Trainee Stationen Fachbereiche wie Marketing, Medical Affairs, Regulatory Affairs, Quality oder Supply Chain kennenlernen und als Ansprechpartner und Vermittler zwischen den Fachbereichen und unseren internationalen Geschäftspartnern agieren
- An internationalen Messen, Konferenzen (z.B. ESC) und Veranstaltungen teilnehmen und Denk Pharma kompetent repräsentieren
- Nach und nach Ownership für die jährliche Budgetplanung übernehmen und bei den administrativen Tätigkeiten im Vertrieb tatkräftig unterstützen
- Auf unterschiedliche Kulturen und Menschen zugehen und eng zusammenarbeiten

Das solltest du mitbringen:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Pharmazie, Medizin, Gesundheitswesen oder Biologie; Bei betriebswirtschaftlichem Studium oder einer vergleichbaren Qualifikation ist die Ausbildung zum Pharmareferenten Teil des Traineeprogramms
- Exzellente Kommunikationsfähigkeit in Englisch in Wort und Schrift
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeit in Französisch in Wort und Schrift - bei Grundkenntnissen, die Bereitschaft, diese während des Trainee-Programms auf das Niveau B2 anzuheben, wobei wir dich aktiv unterstützen
- Erste bewiesene Erfahrungen im Verkauf, idealerweise von FMCG oder Pharmaprodukten, sind wünschenswert
- Lust und Spaß an Reisetätigkeit in die internationalen Verkaufsregionen sowie eine gute Portion Flexibilität
- Eine vorausschauende und kaufmännische Denkweise
- Eine ausgeprägte interkulturelle Kompetenz und Einfühlungsvermögen sowie Freude unterschiedlichste Menschen und Kulturen kennenzulernen
- Den Drang, Themen selbständig und effizient anzupacken und durch ausgeprägte Eigenmotivation zu verbessern
- Eine stark ausgeprägte Dienstleistungs- und Verkaufsmotivität, ganz nach dem Motto „Der Kunde ist König“

DAS BIETEN WIR



Wir haben dein Interesse geweckt?
Dann besuche uns auf unserer Karriereseite

www.denkkarriere.de

