

JOIN THE DENK FAMILY



Trainee (m/w/d) Sales Management Europe Pharma & Food Supplement

Seit 1948 ist die DENK PHARMA als Familienunternehmen in mehr als 80 Ländern tätig.

Unter unserem Slogan "Quality for your Health – Made in Germany" schaffen wir für alle Kunden mit unseren Produkten Zugang zur Heilung. Als eines der wenigen Pharmaunternehmen weltweit erhalten alle unsere Kunden genau die gleichen Arznei- und Nahrungsergänzungsmittel, wie sie in Deutschland erhältlich sind. Um dies sicherzustellen, werden unsere Produkte nahezu zu 100 % in Deutschland hergestellt, in Deutschland auf ihre Qualität kontrolliert und in Deutschland zugelassen.

Komm zu uns, packe mit an und wir werden zusammen Großartiges erschaffen!

Das sollte dir Spaß machen:

- Bereite dich im Rahmen unseres 24-Monatigen Traineeprogramms auf die spannende Funktion des Junior Regional Managers (m/w/d) in unserer Verkaufsregion Deutschland und ausgewählten Märkten in Osteuropa) optimal vor und unterstütze aktiv die Erreichung unserer Wachstumsziele sowie unseres Leitsatzes "Access to healing in emerging markets"
- Unterstütze dein Team tatkräftig bei der Vermarktung unseres Portfolios an Arznei- und Nahrungsergänzungsmitteln
- Betreue die Vermarktung und den Ausbau unseres Produktportfolios in Deutschland sowie im Rest von Europa und unterstütze bei der Einführung neuer Produkte
- Führe aussagekräftige Markt- und Wettbewerbsanalysen durch und behalte die Lieferfähigkeiten des Wettbewerbs stets im Auge
- Stehe im engem Austausch mit unseren Ansprechpartnern des Großhandels und pflege eine wertschöpfende Partnerschaft
- Lerne in möglichen mehrwöchigen Auslandsaufenthalten ausgewählte Märkte kennen und pflege & erweitere unsere starken Partnerschaften mit den lokalen Sales Teams, Geschäftspartnern, Gesundheitsorganisationen, Apotheken, Ärzten und Co.
- Repräsentiere Denk Pharma auf nationalen und internationalen Messen, Konferenzen (z.B. ESC) und Veranstaltungen
- Übernehme Ownership für die jährliche Budgetplanung und unterstütze tatkräftig bei den administrativen Tätigkeiten im Vertrieb
- Lerne im Rahmen deiner Trainee Stationen Fachbereiche wie Project Management, Business Development, Marketing, Medical Affairs, Regulatory Affairs, Quality oder Supply Chain kennen und agiere als Ansprechpartner und Vermittler zwischen den Fachbereichen und unseren internationalen Geschäftspartnern

Das solltest du mitbringen:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Pharmazie, Medizin, Gesundheitswesen, Biologie oder Wirtschaftswissenschaften
- Ausgezeichnete analytische und strategische Denkweise mit vorausschauendem, kaufmännischem Ansatz und eine gute Portion Flexibilität
- Großes Interesse am deutschen Gesundheitssystem (Struktur, Finanzierung, Regularien insbesondere im Bereich Generika)
- Exzellente Kommunikationsfähigkeit in Englisch in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Erste bewiesene Erfahrungen im Verkauf, idealerweise von FMCG oder Pharmaprodukten, sind wünschenswert
- Lust und Freude an Reisetätigkeit in die internationalen Verkaufsregionen
- Eine ausgeprägte interkulturelle Kompetenz und Einfühlungsvermögen sowie Spaß daran unterschiedlichste Menschen und Kulturen kennenzulernen
- Den Drang, Themen selbständig und effizient anzupacken und durch hohe Eigenmotivation zu verbessern
- Eine stark ausgeprägte Dienstleistungs- und Verkaufmentalität, ganz nach dem Motto „Der Kunde ist König“
- Den Wunsch, sich proaktiv persönlich weiterzuentwickeln und Teil eines starken Teams zu sein

DAS BIETEN WIR



Außerdem: 150 € Shoppingkarte, Corporate Benefits, betriebliche Altersvorsorge, Bonus uvm.



Wir haben dein Interesse geweckt?
Dann besuche uns auf unserer Karriereseite

www.denkkarriere.de

